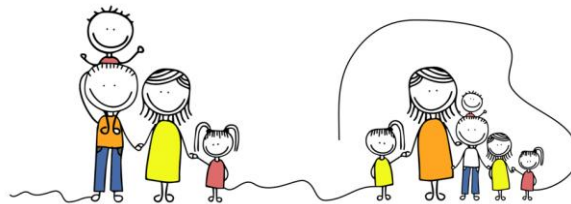




Spécialiste des places vacantes

Enfance & petite enfance



Business Developer | Account Executive H/F

Notre ambition est de devenir le spécialiste des places vacantes de la Petite Enfance en Europe d'ici 10 ans.

Fort de notre expérience en France, nous souhaitons nous déployer à l'international et partager notre vision :

Donner la chance à un maximum d'enfants de grandir grâce au projet pédagogique d'une structure collective

Et notre mission est de créer des solutions utiles qui facilitent l'accès aux places disponibles en structure petite enfance pour les familles dans le respect du bien-être des enfants et des équipes encadrantes.

Pour accélérer notre développement, nous recherchons notre futur Business Developer | Account Executive.

Vos missions ?

- Développer le chiffre d'affaires de l'activité
- Prospecter de nouveaux clients et de nouveaux périmètres
- Assurer la relation commerciale avec les clients existants (Grands comptes)
- Construire les supports de vente
- Réaliser une veille technologique et innovation sur le marché
- Structurer une approche prix de vente pour optimiser la rentabilité de l'activité
- Assurer le suivi de la satisfaction client
- Participer à la gouvernance de suivi projet avec les clients et l'équipe opérations
- Assurer le bon niveau de reporting (moyens et résultats) auprès de la direction.

Votre évolution ?

- Account Executive, Directeur Commercial

Profil recherché

- Vous avez au minimum un bac+2 IUT, BUT, BTS avec 2 ans d'expérience
- Vous êtes un vrai chasseur, et faites preuve d'écoute, ténacité et force de conviction à chaque étape du cycle de vente.
- Vous êtes technophile. SaaS, workflow, démo. Sans être forcément un expert, vous appréciez l'écosystème Startup.
- Vous êtes ambitieux : pour l'atteinte de vos objectifs individuels ou d'équipe, pour votre développement personnel, mais aussi pour participer l'aventure d'une entreprise en pleine croissance.
- Expérience dans le commerce digital souhaitée

Durée : 35h/semaine puis alternance

Date de démarrage : ASAP

Lieu : Métropole Lilloise – Euratechnologies.

Pour postuler : Rejoignez notre équipe et envoyez-nous votre CV ainsi qu'une présentation de vos motivations et réalisations au format de votre choix à : contact@cald.fr