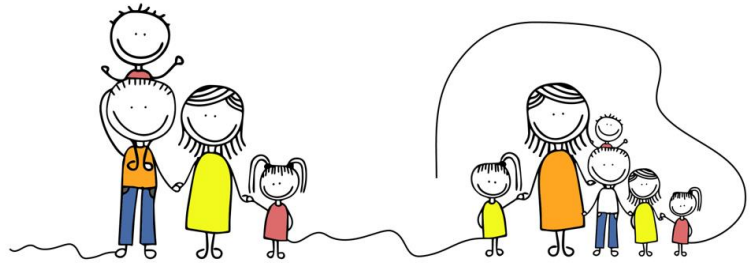




Crèche À La Demande



Responsable Commercial H/F

La France compte 450 000 places en crèches pour nos 2.1 millions d'enfants de 0 à 3 ans. Et chaque jour, 20% de ces places sont disponibles alors que 87% des demandes des parents ne sont pas satisfaites.

Crèche A La Demande a pour vision de **donner la chance à un maximum d'enfants de grandir grâce au projet pédagogique d'une structure collective.**

Et notre mission est de créer des solutions utiles qui facilitent l'accès aux places disponibles en crèche pour les familles dans le respect du bien-être des enfants et des équipes encadrantes.

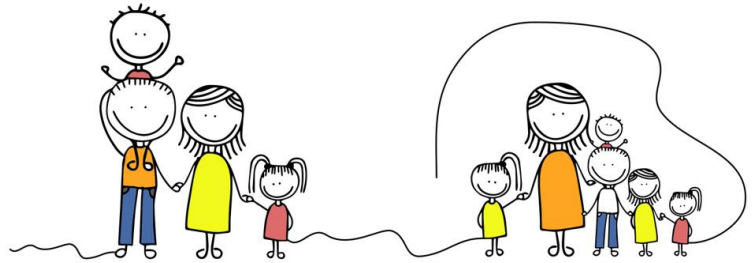
Notre ambition est de devenir le Doctolib de la Petite Enfance en Europe d'ici 10 ans. Pour accélérer notre développement, nous recherchons notre futur Responsable Commercial.

Vos missions ?

- Développer le chiffre d'affaires de l'activité
- Prospecter de nouveaux clients et de nouveaux périmètres
- Assurer la relation commerciale avec les clients existants (Grands comptes)
- Construire les supports de vente
- Réaliser une veille technologique et innovation sur le marché
- Structurer une approche prix de vente pour optimiser la rentabilité de l'activité
- Assurer le suivi de la satisfaction client
- Participer à la gouvernance de suivi projet avec les clients et l'équipe opérations
- Assurer le bon niveau de reporting (moyens et résultats) auprès de la direction.



Crèche À La Demande



Votre évolution ?

- Vous avez l'âme d'un manager ? Vous pourrez encadrer l'équipe commerciale

Profil recherché

- Vous êtes un vrai chasseur, et faites preuve d'écoute, de ténacité et de force de conviction à chaque étape du cycle de vente.
- Vous êtes technophile. SaaS, workflow, démo. Sans être forcément un expert, vous appréciez l'écosystème Startup.
- Vous êtes ambitieux : pour l'atteinte de vos objectifs individuels ou d'équipe, pour votre développement personnel, mais aussi pour participer l'aventure d'une entreprise en pleine croissance.

Durée : CDI

Date de démarrage : ASAP

Lieu : Métropole Lilloise – Euratechnologies.

Rémunération : selon profil

Pour postuler : Rejoignez notre équipe et envoyez-nous votre CV ainsi qu'une présentation de vos motivations et réalisations au format de votre choix à :
contact@cald.fr